

Hochwirksam.
Seit 1949.



Laborchemie
Apolda

Ein Tochterunternehmen von HEYL Chemisch-pharmazeutische Fabrik

Laborchemie Apolda GmbH (LCA) besitzt am Standort Apolda langjährige Erfahrung im Bereich organisch chemischer Synthesen. Wir beliefern unser weltweites Kundennetz mit Produkten höchster Qualität. Der Schwerpunkt unserer Tätigkeit liegt im Bereich der Herstellung von hochreinen Feinchemikalien für die Displaytechnik (OLED) und pharmazeutischen Wirkstoffen für die internationale Arzneimittelindustrie.

Wir möchten unser dynamisches Wachstum fortsetzen und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales and Business Development Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Disziplinarische und fachliche Führung der Bereiche Supply Chain und Entwicklung
- Definition von neuen markt- und kundenorientierten Lösungsansätzen gemeinsam mit einem erfahrenen Team
- Analyse von kundenspezifischen Anforderungen
- Eigenverantwortliche Erweiterung unseres Kundenstamms und somit Sicherstellung der Zielerreichung der Umsatz- und Vertriebsziele für das Neukundengeschäft
- Entwicklung und Umsetzung von strategischen Projekten
- Fortlaufende Prüfung und Weiterentwicklung unseres Produkt- und Angebotsportfolios sowie Anpassung an die Marktanforderungen
- Angebotserstellung und Verhandlungsführung mit unseren Kunden und Partnern, teils eigenständig, teils mit der Geschäftsleitung
- Mitarbeit bei der Einführung eines Vertriebscontrollings und der KPI-Entwicklung mit direkter Berichterstattung an die Geschäftsführung
- Konzepterstellung für neue Produktfeatures und Erarbeitung von branchenspezifischen Lösungen
- Mitwirkung bei der Erstellung von Marktanalysen, Präsentationen, Workshops und Dokumentationen
- Unternehmensvertretung beim Kunden und auf Messeveranstaltungen

Ihre Qualifikationen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Chemie oder vergleichbarer Abschluss, vorzugsweise mit einer Promotion
- Mindestens 3-jährige Berufserfahrung im Bereich Business Development bzw. Vertrieb chemischer und pharmazeutischer Produkte oder in einer vergleichbaren Position
- Erfahrungen im Projektmanagement
- Ausgewiesene Führungserfahrung und -kompetenz sowie Fachkompetenz
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Hochwirksam.
Seit 1949.



Laborchemie
Apolda

Ein Tochterunternehmen von HEYL Chemisch-pharmazeutische Fabrik

Ihre persönlichen Stärken:

- Zuverlässige, kooperative und kommunikative Persönlichkeit mit souveränem Auftreten und teamorientiertem Persönlichkeitsformat
- Vertriebstalent mit Entscheidungsfreude, Durchsetzungsvermögen, Umsetzungsstärke und hohem Verantwortungsbewusstsein
- Sehr gutes Urteilsvermögen sowie kreatives und strukturiertes Denken und Handeln
- Flexibilität, große Leistungs- und Lernbereitschaft, Eigeninitiative, Selbstmotivation und Selbstorganisation
- Innovationskraft verbunden mit einem selbstsicheren und sympathischen Auftreten

Unser Angebot

- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag
- Ein fachlich interessantes und abwechslungsreiches Tätigkeitsgebiet
- Eine Chance auf selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Ein kollegiales, offenes Arbeitsklima
- Ein attraktives Gehaltspaket
- Flexible Arbeitszeiten
- 30 Tage Urlaub

Wenn Sie gern Teil unseres Teams werden wollen, dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie frühestmöglichem Eintrittsdatum ausschließlich per E-Mail an:

personal@laborchemie.de

Laborchemie Apolda GmbH
Personalabteilung
Utenbacher Str. 72-74
99510 Apolda

Tel.: 03644 875 - 162

Bitte beachten Sie unsere Datenschutzerklärung unter <https://laborchemie.de/datenschutz/>